 

**Responsable Projets Logistiques**

**OneLife is een biomedisch bedrijf gespecialiseerd in ontsmettingsoplossingen voor medisch apparatuur, in het bijzonder voor tandheelkundige instrumenten en toestellen. OneLife is een spin-out van Realco NV, wereldleider in hygiëne op basis van enzymen.**

In dit opzicht stelt OneLife innovatieve enzymatische oplossingen voor die een optimale zekerheid garanderen tegen gezondheidszorg-gerelateerde infecties.

OneLife is een klein team op zoek naar medewerkers die actief wensen bij te dragen aan de ontwikkeling van het bedrijf.

Voor haar zetel in Louvain-la-Neuve, rekruteert OneLife een:

**Business Developer voor de gezondheidssector**

**Uw functie:**

Als Business Developer, hebt u als missie het zakencijfer te genereren voor het productgamma van OneLife voor uw regio.  U bent verantwoordelijk voor de verkoop volgens de business development strategie voornamelijk in een deel van België en voor de internationale markt.

**Uw voornaamste taken :**

* Het uitvoeren van de commerciële politiek ;
* Het prospecteren en verkopen in de ziekenhuizen.
* Het prospecteren en motiveren van distributeurs in de tandheelkunde, de medische sector en voor woon- en zorgcentra.
* Het ondersteunen, monitoren en motiveren van distributeurs via demonstraties en training;
* Het coördineren van de commerciële acties ;
* Het voorstellen van nodige verbeteringen aan de gebruikers.
* Het deelname aan nationale en internationale tentoonstellingen;
* Op middellange termijn internationale distributeurs prospecteren en motiveren.

**Uw profiel:**

* U hebt minimaal 3 jaar commerciële ervaring in de ziekenhuissector en idealiter in medische hulpmiddelen.
* U hebt een goede wetenschappelijke basiskennis en voelt zich op uw gemak met het medisch jargon.
* U bent tweetalig Frans/ Engels en U verstaat Nederlands. Kennis van Italiaans of Spaans is een echte troef.
* U hebt een sterke commerciële feeling en u weet hoe u de verkoop kunt afsluiten.
* U wenst nieuwe oplossingen te promoten inzake volksgezondheidsproblemen.
* U bent overtuigend en kunt ook goed luisteren. U begrijpt goed en snel de behoeften van uw klant.
* U bent pragmatisch en analytisch.
* U beschikt over een goede dosis doorzettingsvermogen, autonomie en u werkt gestructureerd.
* U beschikt over een KMO visie; u bent flexibel, autonoom en hands-on.
* U bent vertrouwd met het werken met objectieven en KPI’s.

**Waarom solliciteren?**

U zal een gevarieerde functie uitoefenen met vele uitdagingen in een bedrijf met een baanbrekende visie in haar sector. Wij bieden u een contract van onbepaalde duur aan met een stimulerend loon en bijkomende premies en extralegale voordelen alsook doorgroei mogelijkheden.

**Interesse ?**

Stuur uw CV en motivatiebrief rechtstreeks naar benedicte@becomm.biz. Uw sollicitatie wordt strikt vertrouwelijk behandeld, in overeenstemming met de wet op de bescherming van de persoonlijke levenssfeer.